

# 理想論ではない販売管理で

## プロジェクト別利益を早期に把握する方法のご案内

基幹業務ソフト「弥生シリーズ」の開発販売を行っている弥生株式会社と申します。

本日は、個別案件を受託する業態の企業様で共通した課題となっている案件別利益管理、利益重視の経営を実現するための具体的方法をご紹介します。ご連絡させていただきました。

**1つ1つの案件の利益管理をしっかりと行いたいとお考えのお客様必見です！**

本ご案内をご一読いただき、セミナーにご参加いただくと

- 何故、販売管理システムでは利益管理が難しいのか？
- 早期の利益管理で利益重視の経営を実践する具体的方法が理解できます。

プロジェクトの管理方法に何かしらの課題をお持ちのお客様は是非、ご参加ください。

### 特別セミナー

## 案件単位の利益管理を販売管理で実現 ＜早めの利益が見える化で、売上重視から利益重視へ＞

「その案件はどのくらいの利益が出そうですか？」

この質問に対して、貴社は胸を張ってすぐに回答することができますか？

多くの企業では販売管理で売上と原価の紐付管理ができておらず、利益を管理するために

- Excelで何重にも加工 または
- 経理で仕入先から届いた請求書を案件単位に振り分け、かつプロジェクト別に原価を按分しています。

そのため、タイムリーな利益管理ができずに、売上重視の経営となってしまいます。

また、お客様から

「1年前に貴社にお願いした案件の追加をお願いしたい。仕様は貴社が管理されていると思うので、見積りが欲しい。」

と言われた場合、その案件に関連する情報をすぐに確認することができますか？

本セミナーでは、

- 仕掛を含めた見積・受注段階で案件別の利益をズバリ見るための方法
- 契約書や仕様書を顧客と紐付けて管理する方法を具体的にご紹介します。

開催日時	6月21日(月) 14:00～15:30(受付開始 13:30) ※7月下旬・9月上旬に追加開催を予定しております。 ご都合が悪い場合は、裏面申込書「追加開催日程の連絡を希望する」に✓を入れお送りください。
会場	弥生株式会社 スクールルーム 東京都千代田区神田紺屋町17番地 SIA 神田スクエア JR山手線・京浜東北線・中央線「神田駅」東口 徒歩2分
定員	20名
お問い合わせ	弥生株式会社 特別セミナー担当 TEL 03-5207-8855 受付時間 9:30～12:00 / 13:00～17:00(土・日・祝日および弊社休業日を除く)
セミナー費用	無料
申込方法	申込書は裏面にございます。必要事項をご記入の上、FAXでお送りください。 後日、受講票をFAXでお送りいたしますので当日お持ちください。

## 業務改善したお客様の声

案件毎に担当者が個々に Excel で見積を作成し、受注後も原価シートにまた入力して管理していました。そのため会社全体を見る際や、担当者別の売上を見る場合は、別のシートに何度も打ち直しが必要で転記作業が大変だけでなくプロジェクト全体の数字はプロジェクト完了後、1 カ月以上後でないと収支がわからない状況でした。

売上原価 Pro 導入後は 1 つの売上に対して伝票単位、明細単位で複数の原価を登録できるため収支を毎月リアルタイムで確認できるようになり、採算性のチェック、業務全体の効率が大幅に向上しました。

また、定期的が発生する、保守契約の管理や保守の請求管理も Excel で管理していたため漏れが発生していましたが売上原価 Pro では対応履歴だけでなく、定期請求の管理もでき、アラーム機能を使用することで漏れが無くなったのは大きいですね。

前受金の紐付管理や仕訳伝票の自動作成など二重作業もなくなり業務効率の向上に大いに役立っています。

## 売上原価 Pro のご紹介

売上原価 Pro はこれまでありそうでなかった受発注ベースでの予定利益、売上・仕入ベースでの確定利益を管理したい企業様向けに全く新しいコンセプトで開発された利益管理パッケージソフトです。

会計情報をベースとしたプロジェクト管理の問題点

- 総務・経理部門でプロジェクト情報を把握していないため、プロジェクト情報を登録できず、採算の確認が遅れるを解決します！

# 特別セミナー申込書

お客様情報記入欄 複数名でお申込の場合はコピーしてご利用ください。

参加希望日時	<input type="checkbox"/> 6月21日(月) <input type="checkbox"/> 追加開催日程の連絡を希望する		
貴社名			
住所	〒		
受講者名	フリガナ		
電話番号	-	-	FAX 番号 - -
メールアドレス	@		

※ご記入いただいた個人情報は主催・共催各社で管理されます。本件と関係するご案内以外の目的で使用する事はありません。  
※定員になり次第、締め切りとさせていただきます。

主催：弥生株式会社 共催：株式会社ビジネスポイント

↓ FAX 送信先：03-5207-8701 ↓